

SERVIZIO DI APPROVVIGIONAMENTO

La RPC DISTRIBUTIE può contare sull'esperienza decennale della Renim Promo Consul srl per quanto riguarda la conoscenza degli operatori che agiscono sul mercato Rumeno. Infatti pur essendo indubbiamente vero che la Romania in generale e l'area Est in particolare si presentano ancora particolarmente vantaggiose per i bassi costi delle materie prime e della manodopera con cui i manufatti vengono realizzati, è altrettanto vero che esiste il rischio, se non affidati ad operatori esperti conoscitori del mercato, di incappare in fornitori poco seri.

In tal senso la nostra struttura è in grado di indirizzare il cliente su produttori e distributori affidabili, potendo fare, sempre che il cliente lo desideri, anche da intermediario nella trattativa. La personalità giuridica rumena ci permette, infatti, di essere riconosciuti come interlocutori privilegiati agli occhi degli operatori locali. L'assistenza al cliente può estendersi inoltre anche alla gestione dei prodotti acquistati e al trasporto.

Il servizio in questo settore si articola in quattro step:

1. Analisi e studio preventivo delle richieste dell'azienda intenzionata ad acquistare in Romania, con comunicazione da parte nostra delle indicazioni necessarie a valutare l'opportunità di rivolgersi a quel mercato per l'approvvigionamento, da effettuarsi presso la nostra sede in Italia.

Valutazione da parte del cliente, alla luce degli studi preventivi da noi condotti, dell'opportunità di intraprendere l'attività immaginata.

In caso di valutazione positiva, il cliente dovrà corrispondere il 30% del costo del servizio.

2. Viaggio del cliente in Romania dove la nostra società provvederà all'accoglienza, al trasferimento, alla sistemazione e alla completa assistenza.
3. Meeting con i nostri partner e collaboratori per analizzare nel dettaglio il planning d'azione.
4. Erogazione del servizio vero e proprio di assistenza mediante il contatto, l'intermediazione o la trattativa con i fornitori e, laddove richiesto, della gestione dell'approvvigionamento.

All'atto dell'ufficializzazione del rapporto di assistenza, il cliente dovrà corrispondere il restante 70% del compenso pattuito.